



SHOEPASSION

.COM

THE BERLIN SHOE BRAND

Zur Erweiterung unseres Teams suchen wir ab sofort einen **Verkaufsberater (m/w/d) in Voll- oder Teilzeit** an unserem Standort in Köln.

Du hast Spaß am Umgang mit Menschen, berätst Kunden mit Liebe, Lust und Leidenschaft und bist auf der Suche nach einer neuen beruflichen Herausforderung?

Du möchtest bei einem dynamischen Unternehmen tätig sein, in dem persönliche und fachliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten, sowie flache Hierarchien nicht nur leere Phrasen sind?

Dann bist Du bei uns genau richtig!

Seit 2010 dreht sich bei uns alles um die Leidenschaft zu hochwertigen Schuhen. Mittlerweile sind wir als Berliner Unternehmen mit eigenem Online-Shop weltweit aktiv, zudem existieren eigene Ladengeschäfte in fast jeder Metropolregion Deutschlands sowie in Österreich. Mit der Integration der 140 Jahre alten Traditionsmarke Heinrich Dinkelacker konnten wir Ende 2016 deutsche Start-up-Geschichte schreiben. Die meisterlich von Hand aufgebauten Schuhikonen repräsentieren seitdem das Luxussegment der Shoepassion Group. Vom Design über die verwendeten Materialien bis hin zur Fertigung setzen die drei Eigenmarken Berlin N91, Henry Stevens und Heinrich Dinkelacker gemeinsam auf größtmögliche Nachhaltigkeit und Transparenz „Made in EU“. Aktuell wandeln wir uns weiter in Richtung Schuhplattform für gehobenes Schuhwerk mit sorgfältig selektierten Partnermarken.

Ab sofort suchen wir einen engagierten **Verkaufsberater (m/w/d) in Voll- oder Teilzeit**

Deine Aufgaben:

- Repräsentanz der Marke SHOEPASSION.com
- Empfang und Betreuung der Kunden in unserem Ladengeschäft
- Beratung unserer anspruchsvollen Kundschaft rund um das Thema Schuh, Schuhpflege und Stilfragen
- Bestückung der Verkaufsfläche
- Pflege von Kundenkontakten
- Bearbeitung von Kundenreklamationen
- Annahme von Warensendungen und Qualitätskontrolle

Passt wie angegossen: Deine Qualifikationen

- Interesse am Thema Schuh und den dazugehörigen Accessoires
- Professionelles, sympathisches und stilvolles Auftreten
- Ein hohes Maß an Engagement und Zuverlässigkeit
- Organisationstalent und Teamfähigkeit
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie verhandlungssichere Englischkenntnisse, da auch internationales Publikum vor Ort (weitere Sprachkenntnisse von Vorteil)
- Idealerweise bereits erste Erfahrungen im Verkauf
- Bereitschaft Beratung und Verkaufsgespräche zu reflektieren und gemeinschaftlich zu optimieren

Was bieten wir Dir?

- Ein wettbewerbsfähiges Einkommen mit Steigerungspotenzial
- Arbeit in einem sich dynamisch entwickelnden Unternehmen mit flachen Hierarchien und Freiheiten für eigene Ideen
- Guter Teamzusammenhalt, offene Feedback-Kultur und die Möglichkeit eigenverantwortlich einen Unterschied zu machen
- Ein junges Team mit Begeisterung für hochwertiges und stilvolles Schuhwerk und dem dazugehörigen Accessoire
- Preisnachlässe auf Produkte und Dienstleistungen unseres Unternehmens
- mehr Urlaubstage als gesetzlich vorgesehen



SHOEPASSION

.COM

THE BERLIN SHOE BRAND

- Die Herausforderung einer anspruchsvollen, vielseitigen Tätigkeit

Über uns:

Wir sind ein dynamisches Team mit Start-up Mentalität, das gutes Schuhwerk liebt und sich zur Aufgabe gemacht hat diese Leidenschaft weiterzugeben. Für unsere Überzeugungen, Verantwortungsbewusstsein und Nachhaltigkeit stehen unsere Produkte, ebenso wie unser Umgang miteinander.

Ein Paar rahmengenähter Schuhe sind ein Versprechen an Eleganz, Tragekomfort und Langlebigkeit. Unser Service soll unserem hochwertigen Produkt in nichts nachstehen.

Mach Dir gerne selbst ein Bild von uns und besuch uns auf YouTube – SHOEPASSION TV, auf [www. Shoepassion.de](http://www.shoepassion.de) oder auf Instagram und Facebook.

Hast Du Lust unser Team zu bereichern?

Dann bewirb Dich jetzt und sende Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellungen und Deines frühestmöglichen Starttermins per E-Mail ausschließlich an jobs@shoepassion.com.

SHOEPASSION GmbH
Michael Ogorsell
Ackerstraße 23-26 - 10115 Berlin - www.shoepassion.de